**Дайджест мероприятий от центра поддержки предпринимательства «Мой бизнес» на 13-17 сентября 2021 года**

1. **Вебинар «Правила участия в государственных и муниципальных закупках субъектов малого и среднего предпринимательства»**

В программе:

* Варианты проведения закупок у СМСП и СОНО
* Разбор новых требований постановления Правительства РФ от 11.12.2014 г. N 1352 "Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц"
* Новый порядок подтверждения статуса СМСП при участии в закупках
* Перечень закупок у СМСП – что можно, а что нельзя закупать у СМСП
* Особенности проведения «спецзакупок» среди СМСП и СОНО по закону 44-ФЗ и закону 223-ФЗ – общее и отличия в двух законах: предмет контракта, ограничения на начальную цену, способы закупки, как в закупке подтверждается принадлежность к СМСП / СОНО, условия оплаты, требования к обеспечительным мерам, требования к неустойке
* Особенности проведения закупок с привлечением СМСП и СОНО в качестве субподрядчиков / соисполнителей
* Что делать, если СМСП исключен из Единого реестра СМСП при заключении контракта, при его исполнении, разбор всех возможных ситуаций
* Электронные закупки у СМСП, разбор нового порядка проведения электронных закупок у СМСП

Дата проведения: 13 сентября 2021 года. Начало в 10.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/pravila-uchastiya-v-gosudarstvennykh-i-munitsipalnykh-zakupkakh-subektov-malogo-i-srednego-predprini/>

1. **Вебинар «О реализации дополнительных мер поддержки работодателей в Пермском крае в 2021 году»**

Мероприятие проводится совместно с ГКУ "Центр занятости населения Пермского края". Эксперты расскажут о том, какие субсидии доступны работодателям Пермского края в 2021 году.

Дата проведения: 13 сентября 2021 года. Начало в 13.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/o-realizatsii-dopolnitelnykh-mer-podderzhki-rabotodateley-v-permskom-krae-v-2021-godu/>

1. **Тренинг «Генерация бизнес-идеи»**

Модуль «Генерация бизнес-идеи» проходит в рамках программы обучения акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства».

Модуль поможет участникам:

* понять, каким критериям должна соответствовать успешная бизнес-идея;
* как можно найти идею для бизнеса;
* как оценить идею для бизнеса на возможность реализации.

Дата проведения: 13 сентября 2021 года. Начало в 17.00. Участие бесплатное. Место проведения: онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/generatsiya-biznes-idei-sent/>

1. **Вебинар «Особенности участия в государственных и муниципальных закупках в IT-сфере»**

На вебинаре эксперт расскажет, как заключить контракт на закупку радиоэлектронной продукции и со стороны заказчика, и поставщика.

Программа:

* Работа с Техническим заданием заказчика
* Работа с проектом контракта в закупке
* Подготовка поставщиком своего технического предложения
* Национальный режим в закупках радиоэлектронной продукции
* Закупки работ/услуг в сфере информационных технологий: способы закупок, возможные критерии оценки, требования к участникам таких закупок

Дата проведения: 14 сентября 2021 года. Начало в 10.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/osobennosti-uchastiya-v-gosudarstvennykh-i-munitsipalnykh-zakupkakh-v-it-sfere-/>

1. **Мастер-класс «Ее величество Клиентская база»**

Вы не умеете и не понимаете, как работать с клиентской базой? На мастер-классе спикер научит взаимодействию с клиентами, объяснит основные механики и приёмы, необходимые каждому из вас.

В программе:

* Факторы потери и завоевания Клиента.
* "Пирамида обслуживания": главные принципы работы с Клиентом.
* Взаимодействие с клиентами: стратегия сотрудничества.
* Процесс развития взаимоотношений.
* Поиск и приобретение прибыльных клиентов.
* Выделение приоритетов в работе с клиентом в зависимости от его характеристик.

Спикер: Александр Яковлев (г. Москва) - эксперт в области построения системного бизнеса; профессиональный модератор, бизнес-тренер с индексом NPS 92%; предприниматель-собственник сети спортивных клубов, в которых занимается свыше 1500 детей. Александр проехал с этим тренингом 63 региона нашей страны и обучил более 700 предпринимателей системной работе с клиентской базой.

Дата проведения: 14 сентября 2021 года. Начало в 15.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/ee-velichestvo-klientskaya-baza/>

1. **Вебинар «Особенности применения упрощенной системы налогообложения в переходный период»**

Программа вебинара:

* Специальные налоговые ставки при превышении лимитов выручки и численности сотрудников
* Алгоритм действий при утрате права применения упрощенной системы налогообложения
* Особенности учета выручки и расходов при переходе на упрощенную систему налогообложения с иных налоговых режимов (ЕНВД, общий режим, сельхозналог)
* Учет основных средств и нематериальных активов (в составе расходов стоимостью более 100 000 рублей)
* Учет при изменении объекта налогообложения при применении упрощенной системы налогообложения («доходы» на «доходы уменьшенные на величину расходов»)
* Организация раздельного учета при совмещении упрощенной и патентной систем налогообложения

Дата проведения: 15 сентября 2021 года. Начало в 10.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/osobennosti-primeneniya-uproshchennoy-sistemy-nalogooblozheniya-v-perekhodnyy-period/>

1. **Вебинар «30 решений для бизнеса, которые должен знать собственник»**

Программа:

* Оформление отношений с бизнес-партнерами, инвесторами
* Правовые рекомендации при найме и конфликтном увольнении персонала, взыскание материального ущерба.
* Мотивация сотрудников и внедрение KPI в трудовых договорах.
* Безопасное выстраивание отношений с клиентами в b2b и b2с
* Подводные камни исполнения и расторжения договоров, которые приводят к судебным спорам
* Проверки контрольно-надзорных органов как подготовиться заранее лайфхаки, снижение административных штрафов
* Оценка перспективы судебного спора на примере чек-листов и др.

Спикер: Бато Дабаев (г. Москва), юрист-эксперт с опытом 10 лет, спикер по правовым вопросам АО «Деловая Среда», эксперт проекта «Сверх Экспертиза», руководитель юридической компании ДАБАЕВ и ПАРТНЕРЫ центр защиты бизнеса.

Дата проведения: 15 сентября 2021 года. Начало в 14.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/30-resheniy-dlya-biznesa-kotorye-dolzhen-znat-sobstvennik/>

1. **Вебинар «Доски объявлений как дополнительный канал продаж товаров онлайн»**

Программа:

* Российские доски объявлений, которые знают все: avito, юла.
* Доски объявлений для оптовых продаж optlist.tu, napolke.ru
* Быстрая регистрация, требования к товару и ассортименту.
* Особенности продаж на досках объявлений, инструменты продвижения.
* Какой контент продающий. Что такое семантическое ядро в объявлении
* Платные тарифы и комиссии площадок для физ.лиц и юр.лиц.
* Успешные кейсы размещения, разбор вопросов.

Спикер: Фешин Ярослав (г. Москва) - эксперт по российским и зарубежным маркетплейсам. Владелец нескольких брендов: мужская косметика, аксессуары для кухни, посуда и инвентарь, украшения для обуви. Партнерская сеть мужской косметики насчитывает более 50 салонов красоты/ барбершопов, 3 дистрибьютора в РФ и СНГ.

Дата проведения: 16 сентября 2021 года. Начало в 14.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/doski-obyavleniy-kak-dopolnitelnyy-kanal-prodazh-tovarov-onlayn/>

1. **Вебинар «Прибыльный Handmade - от самозанятых до крупных производителей»**

Программа:

* Стратегия продвижения для handmade производителей в России и за границей
* Продажи в России: Livemaster, JUJU, Wildberries. Обзор и возможности
* Продажи иностранным клиентам: Etsy, Ebay, BigCartel, Bonanza. Как успеть до Рождества
* Метод раскатки товара- создаем товары, которые купят
* Оплата, доставка, общение с иностранными покупателями. Основы и тонкости.
* Стратегия масштабирования- запуск дополнительных каналов продаж

Спикер: Спикер: Гончаренко Алина – эксперт по российским и международным маркетплейсам, производитель 20+ стран, 10+ товаров бестселлеров, федеральный спикер, автор и преподаватель «Деловая среда» и Skillbox , основатель агентства электронной торговли «GoEcom».

Дата проведения: 17 сентября 2021 года. Начало в 16.00. Участие бесплатное. Формат проведения – онлайн. Регистрация по ссылке <https://msppk.ru/events/pribylnyy-handmade-ot-samozanyatykh-do-krupnykh-proizvoditeley/>

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Организатор обучающих мероприятий:** Некоммерческая организация «Пермский фонд развития предпринимательства» (центр «Мой бизнес») по поручению Правительства Пермского края в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».